

PROGRAMA

Módulo 1 Visión Estratégica. Business Plan, Claves para la elaboración de Protocolos.

Conocer cómo implementar protocolos de gestión en tu agencia.

1. Políticas de régimen interno en la oficina.
2. Estatutos de la empresa.
3. Sistemas para establecer colaboraciones.

Aprender a Liderar equipos de éxito.

1. Desarrollar tu liderazgo.

- Claves de tu liderazgo con tus Agentes.
- Claves de liderazgo de tus agentes con sus Clientes.
- Claves de liderazgo de tu oficina en tu zona.

2. Visión y Misión de la empresa. Cómo desarrollarla.

- La importancia de la comunicación del objetivo de tu empresa.
- Como desarrollar la Visión de tu empresa.
- Como desarrollar la Misión de tu empresa.
- Los valores de tu empresa.
- Cómo conseguir que cada miembro de tu equipo vaya en la misma dirección que la empresa (Visión, Misión y Valores).

3. Aprender a realizar un Plan de Negocio anual

- Porqué los Mejores Agentes del Mundo desarrollan su Plan de Negocio Anual.
- Qué elementos imprescindibles debes analizar en tu Plan de Negocio (de la empresa).
- Qué elementos imprescindibles tienes que ayudar a tus agentes analizar en su Plan de Negocio (del Agente).
- Casos Prácticos y herramientas que funcionan.

4. Observar las claves para orientarte a obtener productividad: indicadores para la mejora del equipo.

- “Productividad” versus “trabajar mucho y/o muchas horas”.
- La Regla 20/80.
- Cuáles son los indicadores a medir.
- Casos Prácticos y herramientas que funcionan.
- Cómo conseguir que tus agentes se automotiven.
- Cómo conseguir que tus Agentes mejoren su productividad y resultados cada año.
- Cómo gestionar grandes Equipos.

Equipo de Docentes:



Leonardo Cromstedt



Jose Ignacio de Diego Alba



Ignacio Castillo

Organizan:

